



RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf



Inkoop- en aanbestedingsbeleid

RISSE GROEP





INHOUD

1	INLEIDING	3
2	ONZE DOELSTELLINGEN	4
3	JURIDISCHE UITGANGSPUNTEN	5
3.1	ALGEMEEN JURIDISCH KADER.....	5
3.2	ALGEMENE BEGINSELEN BIJ INKOPEN.....	6
3.3	UNIFORME DOCUMENTEN.....	6
3.4	MANDAAT EN VOLMACHT	7
3.5	AFWIJKINGSBEVOEGDHEID	7
3.6	KLACHTENREGELING	7
4	ECONOMISCHE UITGANGSPUNTEN	8
4.1	PRODUCT -EN MARKTANALYSE	8
4.2	LOKALE ECONOMIE, MKB EN SOCIALE ONDERNEMINGEN.....	8
4.3	BEPALEN VAN DE INKOOPPROCEDURE.....	8
5	ORGANISATORISCHE UITGANGSPUNTEN	10
5.1	HET INKOOPPROCES	10
5.2	INKOOPSAMENWERKING	11
5.3	CONTRACTBEHEER.....	11
5.4	CONTRACTMANAGEMENT	11
6	ETHISCHE EN IDEËLE UITGANGSPUNTEN	12
6.1	INTEGRITEIT.....	12
6.2	MAATSCHAPPELIJK VERANTWOORD INKOPEN.....	12
6.3	SOCIAL RETURN	12
7	DEFINITIES	13





1 INLEIDING

Risse Groep spant zich in voor een professioneel Inkoop- en aanbestedingsbeleid. Risse Groep is een semi overheidsinstelling wat als gevolg heeft dat wij ons dienen te houden aan de aanbestedingswetgeving.

De aanbestedingswetgeving van 1 juli 2012 is de basis van dit voorliggende inkoop -en aanbestedingsbeleid van Risse Groep en het beleid is opgesteld aan de hand van het VNG model Inkoop -en aanbestedingsbeleid.

In dit Inkoop- en aanbestedingsbeleid wordt het inkoopproces inzichtelijk en transparant gemaakt door de doelstellingen, uitgangspunten en kaders te schetsen waarbinnen Inkopen in Risse Groep plaatsvindt. In het laatste hoofdstuk van het Inkoop- en aanbestedingsbeleid zijn de definities terug te vinden.

Bij het inkopen van Werken, Leveringen en Diensten gaan we uit van de volgende uitgangspunten:

- Juridische uitgangspunten
- Economische uitgangspunten
- Organisatorische uitgangspunten
- Ethische en ideële uitgangspunten





2 ONZE DOELSTELLINGEN

Risse Groep wil met dit inkoop -en aanbestedingsbeleid de volgende doelstellingen realiseren:

Rechtmatig en doelmatig inkopen;

Zodat gemeenschapsgelden op controleerbare en verantwoorde wijze worden aangewend en besteed. Risse Groep leeft daartoe bestaande wet -en regelgeving en de bepalingen van haar inkoop -en aanbestedingsbeleid na. Daarnaast koopt Risse Groep efficiënt en effectief in. De inspanningen en uitgaven moeten daadwerkelijk bijdragen aan de realisatie van het beoogde doel.

Een integere, betrouwbare, zakelijke en professionele inkoper en opdrachtgever zijn;

Óf gebruik maken van externe specialisme op het in te kopen gebied/product. Daar waar mogelijk en aantrekkelijk zal Risse Groep meeliften op mantelcontracten van andere gelieerde organisaties. Er wordt gewerkt aan behoud en actualisatie van kennis over de in te kopen werken, leveringen en diensten, de marktomstandigheden en de relevante wet -en regelgeving. Het streven naar professioneel opdrachtgeverschap komt tot uitdrukking in een betrokkenheid bij de inkoopambitie, slagvaardige besluitvorming, adequaat risicomangement, vertrouwen in de contractant en in wederzijds respect tussen Risse Groep en de contractant. Risse Groep spant zich in om alle inlichtingen en gegevens te verstrekken aan de ondernemer voor zover die nodig zijn in het kader van het inkoopproces.

Inkopen tegen de meest optimale prijs-kwaliteit verhouding;

Bij het inkopen van werken, leveringen en diensten kan Risse Groep ook interne en andere externe kosten betrekken in de afweging. De kwaliteit van de in te kopen werken, leveringen en diensten speelt een belangrijke rol.

Maatschappelijk Verantwoord Inkopen;

En daarmee bijdragen aan de realisatie van de maatschappelijke doelstellingen van Risse Groep. Onze voorkeur streeft naar lokaal ondernemerschap zodat wij gemeentelijk ons steentje bijdragen.





3 JURIDISCHE UITGANGSPUNTEN

3.1 ALGEMEEN JURIDISCH KADER

De voor het Inkoop -en aanbestedingsbeleid zien de meest relevante wet -en regelgeving er als volgt uit:

Aanbestedingswet;

Deze wet biedt één kader voor overheid -en concessieopdrachten boven en beperkt onder de (Europese) drempelwaarden en de rechtsbescherming bij (Europese) aanbestedingen.

Europese wet -en regelgeving;

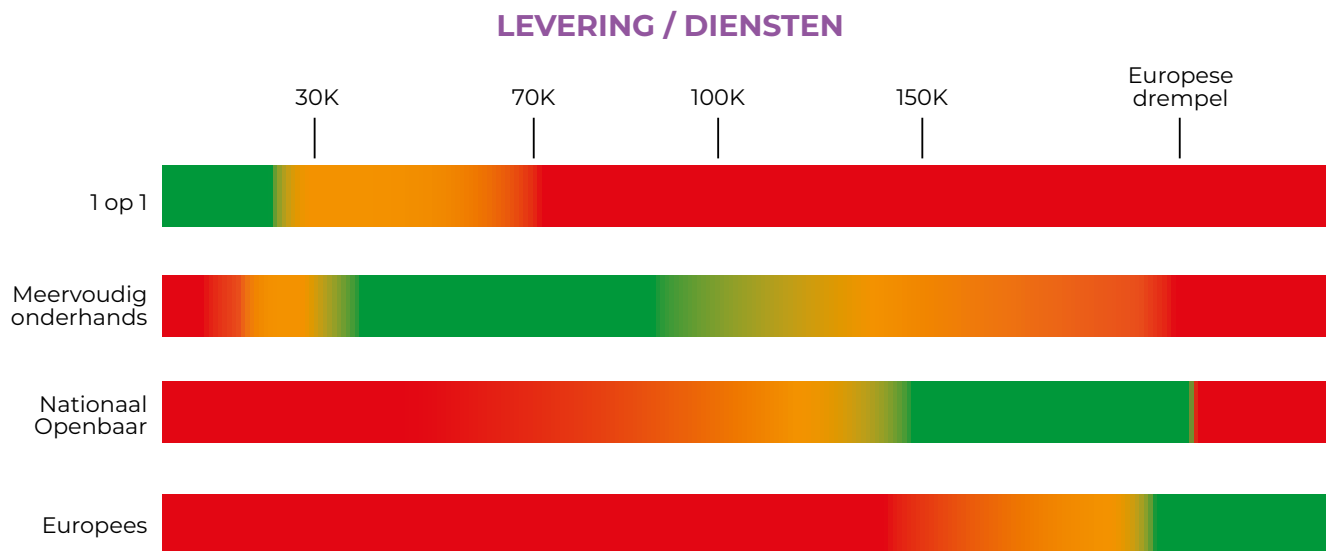
Wet- en regelgeving op het gebied van aanbesteden is afkomstig van de Europese Unie. De 'Aanbestedingsrichtlijnen' en 'Concessierichtlijn' vormen momenteel de belangrijkste basis.

Burgerlijk wetboek;

Het wettelijke kader voor overeenkomsten

Gids Proportionaliteit;

De (herziene) Gids Proportionaliteit 2016 is in zijn geheel het richtsnoer dat is aangewezen in het Aanbestedingsbesluit en geeft handvatten voor redelijke toepassing van het proportionaliteitsbeginsel.

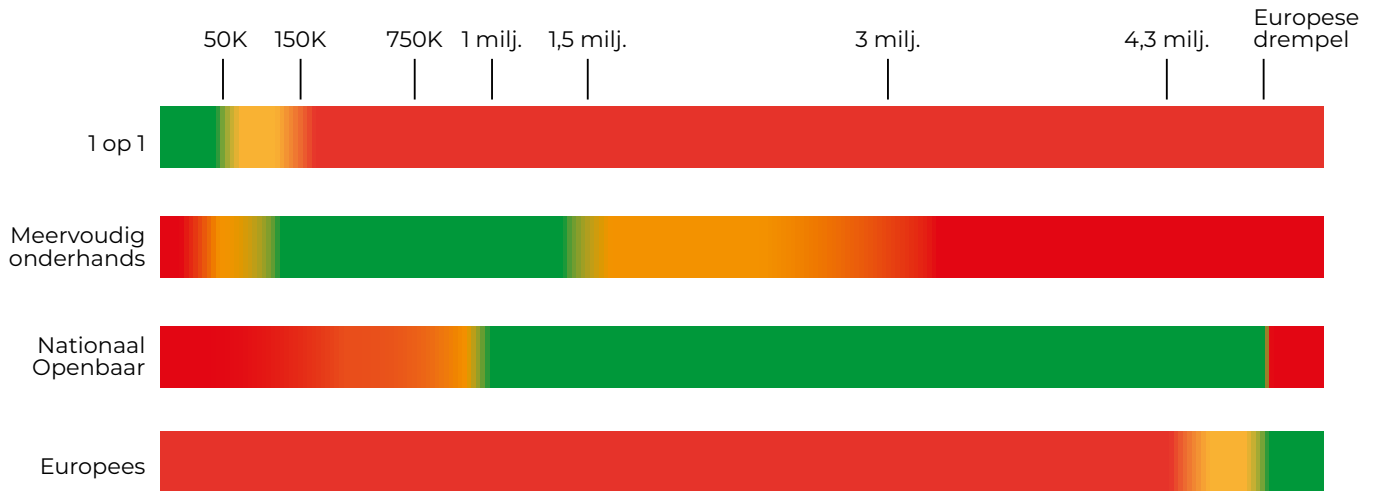


Voor de bepaling van de scope van de opdracht wordt bij een raamovereenkomst als uitgangspunt een periode van 48 maanden genomen. Per inkooptraject wordt de definitieve looptijd van de raamovereenkomst bepaald.





WERKEN



Aanbestedingsreglement Werken;

In het ARW 2016 zijn procedurevoorschriften opgenomen met betrekking tot de wijze waarop aanbestedingen voor Werken moet verlopen.

3.2 ALGEMENE BEGINSELEN BIJ INKOPEN

Risse Groep neemt de volgende algemene beginselen van het aanbestedingsrecht in acht:

- Gelijke behandeling;
- Non discriminatie;
- Transparantie;
- Proportionaliteit;

3.3 UNIFORME DOCUMENTEN

Risse Groep streeft ernaar om uniforme documenten te hanteren, tenzij een concreet geval dit niet toelaat. Uniformiteit in de uitvoering draagt eraan bij dat ondernemers weten waar ze aan toe zijn. Risse Groep past, mits passend, bij de betreffende inkopen in ieder geval de algemene inkoopvoorwaarden toe, deze zijn te vinden op www.risse.nl.

Deze algemene inkoopvoorwaarden maken als bijlage onderdeel uit van de aanbestedingsdocumenten en/of offerteaanvragen. In sommige gevallen kan hiervan afgeweken worden. Dit dient vooraf te worden kortgesloten.



3.4 MANDAAT EN VOLMACHT

Inkopen vinden plaats met inachtneming van de vigerende mandaat van Risse Groep.

3.5 AFWIJKINGSBEVOEGDHEID

In uitzonderingsgevallen kan voor aanbestedingen onder de Europese drempel gemotiveerd worden afgeweken van het aanbestedingsbeleid.

De voorwaarden hiervan zijn:

- Alleen op basis van een deugdelijk gemotiveerd besluit van het MT van Risse Groep.
- Alleen op basis van de geldende wet -en regelgeving.

Bij dwingende spoed of calamiteiten, waarbij er gevaar is voor de volksgezondheid of de openbare orde wordt verstoord, kan er zonder aanbesteden een opdracht worden verstrekt. Enkel met als doel om gevaar direct weg te nemen. Met dwingende spoed wordt dus niet bedoeld het niet tijdig starten van de aanbestedingsprocedure. Achteraf dient de motivatie van de afwijking te worden vastgelegd.

3.6 KLACHTENREGELING

Gestimuleerd wordt dat Risse Groep en Ondernemers geschillen in onderling overleg oplossen en niet onnodig aan de rechter voorleggen. In de aanbestedingsdocumenten neemt Risse Groep op hoe een klacht wordt ingediend en op welke wijze Risse Groep de klacht vervolgens zal behandelen.

Indien u klachten heeft over het verloop van de aanbesteding kunt u deze richten aan de Opdrachtgever.

Klachten kunnen betrekking hebben op het niet naleven van wettelijke bepalingen of inbreuk op algemene aanbestedingsbeginselen. Een klacht wordt duidelijk en gemotiveerd ingediend en aangegeven op welk aspect van de aanbestedingsprocedure de klacht betrekking heeft. Een klacht zal door een directielid, die niet betrokken is bij de aanbestedingsprocedure in behandeling worden genomen. Een klacht wordt zo spoedig mogelijk afgehandeld; de klager wordt daarover geïnformeerd.

Het indienen van een klacht heeft geen opschortende werking en laat onverlet dat een inschrijver tijdig bezwaar dient te maken of een juridische procedure dient te starten indien en voor zover dat aan de orde is.

De klacht kan ingediend worden bij:

Risse Groep
t.a.v. de Directie
Risseweg 8
6004 RM Weert
dirsecretariaat@risse.nl





4 ECONOMISCHE UITGANGSPUNTEN

4.1 PRODUCT -EN MARKTANALYSE

Inkopen vindt plaats op basis van een voorafgaande product -en marktanalyse, tenzij dit gelet op de waarde of de aard van de opdracht niet wordt gerechtvaardigd.

Door een product- en/of marktanalyse kan onder andere worden geïnventariseerd welke duurzame en innovatieve oplossingen door de markt kunnen worden geboden. Een marktconsultatie met ondernemers kan onderdeel uitmaken van de marktanalyse.

4.2 LOKALE ECONOMIE, MKB EN SOCIALE ONDERNEMINGEN

In gevallen waar een enkelvoudig onderhandse offerteaanvraag en/of een meervoudig onderhandse offerteaanvraag volgens de geldende wet -en regelgeving is toegestaan, kan rekening worden gehouden met de lokale economie en lokale ondernemers. Discriminatie moet daarbij worden voorkomen, dat wil zeggen, dat Risse Groep niemand uitsluit.

Het verbeteren van de toegang voor het Midden en Klein bedrijf (MKB) is één van de doelstellingen van de Aanbestedingswet 2012.

Risse Groep houdt rekening met leveranciers binnen de arbeidsmarktregio Weert, Nederweert en Cranendonck in verband met het stimuleren van de lokale economie.

Risse Groep prefereert zaken te doen met leden van Konnekt'os, een platform voor alle werkgevers gevestigd in Midden-Limburg, waar Risse Groep founder van is. Risse Groep heeft de uitdrukkelijke wens dat toekomstige leveranciers die nog geen lid zijn van dit platform zich aanmelden bij Konnekt'os.

Bij de enkelvoudig onderhandse en meervoudig onderhandse aanbestedingen mag Risse Groep zelf de partijen objectief selecteren die er worden uitgenodigd.

Bij Inkopen kan Risse Groep opdrachten voorbehouden aan sociale werkplaatsen of sociale ondernemingen die werk bieden aan kwetsbare doelgroepen. Door oog te hebben voor deze ondernemingen kan aan alle onderdelen van Maatschappelijk Verantwoord Inkopen worden bijgedragen. Artikel 2.82 Aanbestedingswet biedt de mogelijkheid deelname aan aanbestedingsprocedures voor te behouden aan sociale werkplaatsen en sociale ondernemingen die de maatschappelijke en professionele integratie van mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt als belangrijkste doel hebben.

4.3 BEPALEN VAN DE INKOOPPROCEDURE

Voor het kiezen van een inkoopprocedure wordt er onderscheid gemaakt in 4 categorieën, deze zie je in het onderstaande schema. Risse Groep hanteert de ondergaande uitgangspunten voor het bepalen van de inkoop c.q. aanbestedingsprocedure. De te hanteren procedure is afhankelijk van de waarde van de opdracht.



Onderstaande bedragen, onder de Europese drempelwaarde, zijn vastgesteld met inachtneming van de Gids Proportionaliteit en hier kan door het MT, met een gemotiveerde onderbouwing, van afgeweken worden.

	Werken	Leveringen	Diensten	SAS-diensten
Enkelvoudig	Tot € 250.000,-	Tot € 70.000,-	Tot € 70.000,-	Tot € 150.000
Meervoudig	€ 250.000,- tot € 4.300.000,-	€ 70.000,- tot € 215.000,-	€ 70.000,- tot € 215.000,-	€ 150.000 tot 750.000
Europees	Vanaf Europees drempelbedrag	Vanaf Europees drempelbedrag	Vanaf Europees drempelbedrag	Vanaf Europees drempelbedrag

(Bedragen zijn exclusief BTW)

Enkelvoudig onderhandse procedure;

Risse Groep vraagt minimaal aan een ondernemer een offerte.

Meervoudig onderhandse procedure;

Risse Groep vraagt tenminste aan drie ondernemers en ten hoogste aan vijf ondernemers een offerte.

Europees aanbesteding;

Boven de (Europese) drempelbedragen zal Risse Groep Europees aanbesteden, tenzij dit in een bepaald geval niet nodig is op grond van de geldende wet -en regelgeving.

SAS-diensten;

De aanbestedingsprocedure voor sociale en andere specifieke diensten (SAS-diensten) geldt een vereenvoudigde procedure. Er is veel ruimte voor dialoog met de markt, men hoeft zich niet te houden aan de Europese standaardtermijnen en de regels voor gunningscriteria en hoeft men geen geschiktheidseisen of uitsluitingsgronden toe te passen. De aanbestedingsstukken moeten wel transparant zijn over de wijze waarop de procedure is ingericht, zodat dit voor alle inschrijvers duidelijk is. Daarnaast geldt ook dat we ons moeten houden aan de regels voor gelijkheid, non-discriminatie, transparantie en proportionaliteit. Zie bovenstaand schema voor de drempelwaardes die van toepassing zijn voor SAS-diensten.

Door de algemene beginselen toe te passen, zoals vermeld bij de juridische uitgangspunten, bevordert Risse Groep een eerlijke mededinging. Dit zal bijdragen aan het in standhouden van een gezonde marktwerking, ook op de lange termijn.

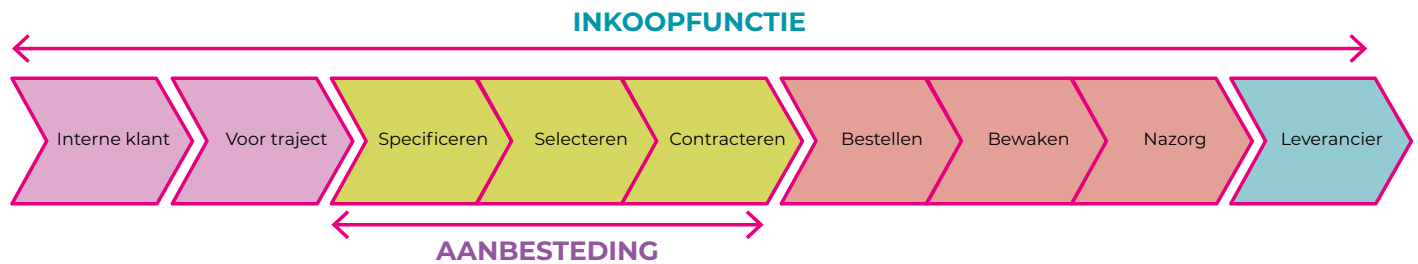
Alle inkopen vinden plaats op basis van een deugdelijke en objectieve voorafgaande schriftelijke raming van de opdracht. De raming is ook van belang om de financiële haalbaarheid van de opdracht te bepalen. Dit zodat Risse Groep niet het risico loopt dat zij verplichtingen aangaan die zij niet na kunnen komen.



5 ORGANISATORISCHE UITGANGSPUNTEN

5.1 HET INKOOPPROCES

Deze bestaat uit 7 verschillende fases, startend vanaf het voortraject.



Stap	Fase inkoopproces	Toelichting
1	Voortraject	<ul style="list-style-type: none"> ● Bepalen van inkoopbehoefte ● Bepalen van het aanbod (bijv. product- en marktanalyse) ● Raming en bepalen van het financiële budget ● Keuze Offerteaanvraag
2	Specificeren	<ul style="list-style-type: none"> ● Opstellen van eisen en wensen ● Omschrijven van de opdracht ● Opstellen Offerteaanvraag
3	Selecteren	<ul style="list-style-type: none"> ● Eventuele voorselectie geïnteresseerde Ondernemers ● Bekendmaking opdracht via verzenden van de Offerteaanvraag, de website of TenderNed ● Offertes evalueren ● Nader onderhandelen (indien mogelijk op grond van de geldende wet- en regelgeving) ● Gunning aan winnende Ondernemer
4	Contracteren	<ul style="list-style-type: none"> ● Tekenen (raam) overeenkomst met (winnende) Contractant ● Registreren getekende overeenkomst ● Informeren afgewezen Ondernemers
5	Bestellen	<ul style="list-style-type: none"> ● Uitvoeren van de opdracht ● Eventueel met het doen van bestellingen
6	Bewaken	<ul style="list-style-type: none"> ● Bewaken termijnen ● Controleren nakoming afgesproken prestaties, waaronder de MVI-afspraken. ● Tijdige betaling facturen
7	Nazorg	<ul style="list-style-type: none"> ● Beheren van de overeenkomst, bijvoorbeeld prijsindexeringen of looptijd ● Evalueren overeenkomst met Contractant



Het inkoopproces binnen Risse Groep is centraal ingericht, wat inhoudt dat de medewerker Inkoop -en contractbeheer zorgt voor centraal toezicht op de naleving van de wet -en regelgeving, het vastgestelde beleid en interne afspraken. Daarnaast zorgt deze medewerker ervoor dat de belangen en risico's voor Risse Groep worden meegenomen in het inkoop of aanbestedingsproces.

Indien nodig zorgt de medewerker Inkoop -en contractbeheer voor advies bij verschillende procedures en procesbegeleiding bij Europese en meervoudig onderhandse aanbestedingen.

Bij het opstarten van een nieuwe samenwerking, het aangaan van een nieuw contract of aanbesteding wordt de medewerker Inkoop -en contractbeheer altijd geïnformeerd en betrokken.

5.2 INKOOPSAMENWERKING

Per inkoop -of aanbestedingstraject zal Risse Groep analyseren of het interessant is om gezamenlijk te doen (clustering).

Aanleiding c.q. voordelen om een inkoop samenwerking aan te gaan zijn o.a. de complexiteit van een aanbesteding, om de schaalvoordelen te benutten en tijdsparing.

5.3 CONTRACTBEHEER

Bij Risse Groep is de medewerker Inkoop -en contractbeheer tevens verantwoordelijk voor contractbeheer. Risse Groep registreert contracten in Synergy, Exact. Het registreren gebeurt door de medewerker Inkoop -en contractbeheer. Al deze contracten, inclusief wijzigingen, bijlagen, evaluaties etc, worden bijgehouden door de medewerker Inkoop -en contractbeheer.

5.4 CONTRACTMANAGEMENT

Per contract wordt een contractmanager aangewezen, deze heeft toegang tot haar/zijn contract in Synergy en kan op deze manier de desbetreffende informatie opvragen die van belang is.

Contractmanagement is het bewaken en naleven van de in een contract vastgestelde afspraken. Hierbij wordt zowel de prestatie van de gecontracteerde leverancier bewaakt als de prestatie van Risse Groep.

Risse Groep streeft erna om minimaal 1x per jaar, mits anders afgesproken in het contract, een evaluatiegesprek in te plannen met de leverancier. Bij dit evaluatiegesprek hoort zowel de manager van het contract als de medewerker Inkoop -en contractbeheer aanwezig te zijn. Deze evaluatie wordt in hetzelfde systeem als hierboven benoemd, vastgelegd.

De doelstellingen van contractmanagement zijn:

- Prestaties van leveranciers beheersen en verbeteren (in termen van kwaliteit, tijd en kosten)
- Tevredenheid verhogen
- Risico's beheersen
- De effectiviteit en efficiënte van het inkoopproces verbeteren



6 ETHISCHE EN IDEËLE UITGANGSPUNTEN

6.1 INTEGRITEIT

Risse Groep heeft een interne integriteitsbeleid vastgesteld met daarin opgenomen de houding en het gedrag dat we verwachten van onze medewerkers zodat zij integer handelen. De medewerkers houden zich aan deze gedragscode en handelen zakelijk en objectief waardoor bijvoorbeeld belangenverstrengelingen worden voorkomen.

Risse Groep wil enkel zakendoen met integere ondernemers die zich niet bezighouden met criminele of illegale praktijken. Een toetsing van de integriteit van ondernemers is bij inkopen en aanbestedingen in beginsel mogelijk, bijvoorbeeld door de toepassing van uitsluitingsgronden of het hanteren van de 'Gedragsverklaring aanbesteding'.

6.2 MAATSCHAPPELIJK VERANTWOORD INKOPEN

Maatschappelijk Verantwoord Inkopen ('MVI') betekent dat Risse Groep de effecten op people, planet en profit meeneemt bij Inkopen. Met een goed Inkoop- en aanbestedingsbeleid kunnen maatschappelijke doelen worden gerealiseerd (Inkopen met impact). Risse Groep stimuleert daarom sociale, ecologische en economische aspecten te integreren bij Inkopen en aanbestedingen van Werken, Diensten en Leveringen.

De basis voor Maatschappelijk Verantwoord Inkopen wordt gelegd in de voorbereiding, door vroegtijdig in de besluitvorming duurzame en sociale aspecten te betrekken en door middel van een marktanalyse de uitvoerbaarheid te toetsen. In alle stappen van het inkoopproces worden weloverwogen keuzes gemaakt ten aanzien van de balans tussen de sociale, ecologische en economische aspecten.

6.3 SOCIAL RETURN

Social return is het principe dat Ondernemers naast het uitvoeren van de reguliere opdracht iets terug doen voor Risse Groep, op maatschappelijk of sociaal vlak. Risse Groep wil dat haar Inkopen ook een sociale opbrengst (return) opleveren voor de maatschappij.

Bij Inkopen en aanbestedingen kan worden gekozen voor sociale uitgangspunten en wordt nagedacht over de kansen die er zijn voor social return bij een specifieke Werk, Dienst en eventueel Levering. Risse Groep kan social return inzetten voor:

- Het bevorderen van de participatie van mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt.
- Het stimuleren van sociaal ondernemen.
- Het bereiken van andere doelen in het sociaal domein, zoals armoedebestrijding, onderwijs en zorg.

Risse Groep zal per aanbesteding bepalen of SROI als eis, als wens of niet wordt opgenomen.





7 DEFINITIES

In dit inkoop- en aanbestedingsbeleid wordt verstaan onder:

Aanbesteden;

Het proces waarbij een opdrachtgever (Risse Groep) bekend maakt dat hij een opdracht wil laten uitvoeren en meerdere aanbieders vraagt om een offerte in te dienen in concurrentie. In de offerteaanvraag worden buiten de vraag naar de prijs onder meer de specificaties van de gevraagde diensten gegeven en er worden selectiecriteria vermeld.

Contractbeheer;

Het fysiek en digitaal beheren van contracten, zodat de juiste informatie op het juiste tijdstip en op de juiste plaats beschikbaar is. Zonder zorgvuldig contractbeheer is er geen goed contractmanagement mogelijk.

Contractmanagement;

Is het bewaken van de naleving van de in een contract vastgelegde afspraken. Hierbij wordt zowel de prestatie van de leverancier bewaakt, als de prestatie van de eigen organisatie;

Diensten;

Diensten als bedoeld in artikel 1.1 Aanbestedingswet. Prestaties, niet zijnde leveringen, waaraan een (inkoop)overeenkomst ten grondslag ligt. Voorbeelden van diensten zijn: onderhoud, schoonmaak, Arbo, accountancy, verzekering, inhuur derden en re-integratie.

UEA;

In de Uniform Europees Aanbestedingsdocument geeft de inschrijver aan of er uitsluitings-gronden op hem van toepassing zijn, of hij voldoet aan de in de aankondiging of in de aanbestedingsstukken gestelde geschiktheidseisen, of hij voldoet of zal voldoen aan de technische specificaties en uitvoeringsvoorwaarden die milieu en dierenwelzijn betreffen of die gebaseerd zijn op sociale overwegingen en of hij voldoet aan de selectiecriteria.

Enkelvoudig onderhands aanbesteden;

Hierbij wordt de opdracht gegund aan één partij die op basis van objectieve criteria geselecteerd is om een offerte in te dienen.

Europees aanbesteden;

Openbaar aanbesteden zonder voorafgaande selectie. Deze procedure is een aanbestedingsprocedure in één ronde waarbij alle belangstellenden direct een offerte kunnen indienen na de verplichte publicatie via TenderNed.

Gunning;

In de gunningsstap worden de ontvangen inschrijvingen geopend en getoetst of deze voldoen aan de gestelde eisen. De beste inschrijving wordt aan de hand van de (sub)gunningscriteria bepaald en op basis hiervan wordt de gunningsbeslissing genomen.





Inkoop/Inkoopproces;

Inkoop is het proces van kopen van producten, goederen of diensten (een factuur van derden staat hier tegenover). De goederen en diensten worden betrokken bij externe leveranciers.

Inschrijving;

Uitbrengen van een offerte door een opdrachtnemer.

Leveringen;

Leveringen als bedoeld in artikel 1.1 Aanbestedingswet 2012. Het, al dan niet in eigendom, overdragen van producten uit hoofde van een (inkoop)overeenkomst. Voorbeelden zijn de aankoop van kantoorbenodigdheden en printers. Werkzaamheden voor de installatie van geleverde producten vallen ook onder leveringen, zoals het plaatsen of installeren van gekochte kopieerapparatuur.

Meervoudig onderhands aanbesteden (MOA);

Hierbij selecteert Risse Groep vooraf een aantal bedrijven, waaronder de voorkeursleveranciers. Deze bedrijven worden in de gelegenheid gesteld een offerte in te dienen. Bij deze vorm van aanbesteden wordt een beperkt aantal van tenminste 3 en maximaal 5 leveranciers uitgenodigd.

Offerte;

In de offerte vermeldt de aanbieder welke prijs hij voor de uitvoering van de opdracht dan wel voor de levering van de goederen vraagt en vermeldt hij of en in welke mate aan het programma van eisen wordt voldaan.

Offerteaanvraag;

Een vraag van Risse Groep aan potentiële leveranciers om een offerte uit te brengen bij een enkelvoudige of meervoudige procedure.

Ondernemer;

Een aannemer, een leverancier of een dienstverlener.

Programma van Eisen (PvE);

Hierin wordt beschreven wat de inkoopbehoefte is. De “eisen” zijn de criteria waaraan voldaan moet worden, de “wensen” zijn de criteria waaraan de verwachting is dat er zo veel mogelijk aan voldaan wordt. De eisen bepalen hoe en of de markt aan de inkoopbehoefte kan voldoen. Bij het specificeren neemt Risse Groep als aanbestedende dienst beslissingen, waarmee Risse Groep de uitkomst van de procedure in hoge mate bepaalt. Voorbeelden van eisen; aantallen, garantie, levertijden, vervanging bij defecten, social return etc.





Selectiecriteria;

Door het formuleren van uitsluitingsgronden en minimum-geschiktheidseisen bepaalt Risse Groep welke bedrijven geschikt zijn voor het uitvoeren van de opdracht. Bij een procedure met voorselectie (MOA of enkelvoudig onderhands) kiest Risse Groep door het toepassen van selectiecriteria uit de bedrijven, die aan de minimum-geschiktheidseisen voldoen, de meest geschikte bedrijven. Deze laatste worden door Risse Groep uitgenodigd om een inschrijving te doen.

Risse Groep;

Gevestigd en kantoorhoudend aan Risseweg 8 te Weert.

Social Return;

Is een aanpak om arbeidsparticipatie te stimuleren en meer werkgelegenheid te creëren voor mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt. Bij het verstrekken van opdrachten kan Risse Groep de opdrachtnemer stimuleren of verplichten een sociale bijdrage te leveren en kwetsbare groepen op de arbeidsmarkt een kans te geven.

Sociale en specifieke (SAS) diensten;

Zijn diensten waarvoor een vereenvoudigde procedure geldt, gezien de beperkte grensoverschrijdende dimensie van deze diensten. Denk bijvoorbeeld aan diensten op het gebied van onderwijs, gezondheidszorg maatschappelijke dienstverlening, administratiediensten voor onderwijs en enkele juridisch diensten. Risse Groep kan de procedure voor een groot deel naar eigen inzicht vormgeven. Voorwaarde is wel dat Risse Groep in de aanbestedingsstukken transparant is over de wijze waarop zij de procedure heeft ingericht, zodat dit voor alle inschrijvers duidelijk is.

Uitsluitingsgronden;

Hierbij gaat het om omstandigheden die de aanbieder betreffen en die zijn uitsluiting van alle aanbestedingen kunnen rechtvaardigen. Uitsluitingsgronden functioneren als knock-outcriteria. Is een uitsluitingsgrond van toepassing, dan betekent dat over het algemeen verdere uitsluiting van de procedure.

Werken;

Werken als bedoeld in artikel 1.1 Aanbestedingswet. Alle opdrachten op het gebied van bouwkundige of civieltechnische objecten. Bijvoorbeeld gebouwen, bruggen, wegen en tunnels.





RISSE GROEP

ontwikkelbedrijf

**SAMEN
MAKEN WE WERK
VAN TALENT**

